

STELLENANZEIGE

Wir, die cbb software GmbH, Mitglied der Unternehmensgruppe Possehl, die über 12.000 Mitarbeiter weltweit beschäftigt, entwickeln an unseren Standorten in Lübeck, Braunschweig, Wolfsburg, Stuttgart und Ingolstadt Softwarelösungen für namhafte Industrieunternehmen. Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n erfahrenen

Vertriebsprofi (m/w) für Softwarelösungen



Ihr Aufgabenspektrum erstreckt sich vom Aufbau und der Entwicklung der Vertriebsorganisation bis hin zur Erschließung neuer und moderner Vertriebskanäle. Weiterhin zählen zu Ihren Aufgaben die Etablierung neuer Produktideen, Dienstleistungen und Geschäftsmodelle und das direkte Berichtswesen an die Geschäftsführung. Zudem pflegen Sie einen engen Kontakt zu unseren Kunden und Partnern, identifizieren unsere Marktchancen und definieren Ziele für die unterschiedlichen Vertriebskanäle, die Sie anschließend umsetzen.

Ziel ist die Betreuung und der Ausbau bestehender, langfristiger Kundenstrukturen, Neukundenakquise, die Erweiterung der vorhandenen Absatzkanäle sowie der Ausbau von Kooperationen und neuen Marktsegmenten. Auf Basis technischer und kaufmännischer Parameter, erstellen Sie Angebote und unterstützen die Weiterentwicklung des Produktportfolios.

Unsere gemeinsamen Ziele mit Ihnen: Für MarCos, unsere Digitalisierungsplattform für die Bereiche Automotive, Energie und Industrie 4.0, entwerfen Sie im Schulterschluss mit uns Marktentwicklungsstrategien für aktuelle und neue Märkte. Neben den klassischen Marketing- und Vertriebsinstrumenten konzipieren und nutzen Sie Geschäftsstrategien im Bereich digitaler Märkte und Open Source mit dem Ziel einer hohen Marktdurchdringung und Diversifikation unserer aktuellen und zukünftigen Produkte.

Wir bieten Ihnen:

- Vielseitige Vertriebsmanagementaufgaben
- Kreative Gestaltungsspielräume
- Die Möglichkeit zur maßgeblichen Weiterentwicklung des Unternehmens
- Langfristige und individuelle persönliche Entwicklungsperspektiven
- Ein attraktives Vergütungspaket, das Ihrer Verantwortung gerecht wird, inkl. Firmenwagen mit privater Nutzungsmöglichkeit
- Flexible Arbeitszeiteinteilung
- Attraktiven Standort an der Ostsee

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium des Wirtschaftsingenieurwesens, der Wirtschaftsinformatik, der Informatik oder des vertriebsorientierten Ingenieurwesens (o.ä.)
- Gute Kenntnisse im Bereich IT-Infrastruktur und Software
- Einschlägige Berufserfahrung im technischen Vertrieb
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit gepaart mit Überzeugungskraft, Verhandlungsgeschick und einer hohen Reisebereitschaft

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Jobnummer: HL-69-H

Bewerbungen als zusammenhängende PDF-Datei senden Sie bitte ausschließlich per E-Mail an:
jobs@cbb.de

Ansprechpartner:

Herr Andreas Fechner
cbb software GmbH · Isaac-Newton-Straße 8
23562 Lübeck · Tel.: 0451 / 397710
www.cbb.de