



cbb Software

Mit Energie auf der Überholspur

Mit unseren 70 Kolleginnen und Kollegen erbringen wir, die cbb software GmbH, als Mitglied der Unternehmensgruppe Viega Holding GmbH & Co. KG, für unsere Kunden Wertschöpfung im Dienstleistungs-, Projekt- und Produktbereich. Die Viega Holding GmbH & Co. KG ist ein innovativer Weltmarktführer mit zehn Standorten auf der ganzen Welt, über 4.500 Mitarbeitern und einem breiten Produktsortiment für die gesamte Installationstechnik – ein Familienunternehmen, höchster Qualität verbunden, seit mehr als 120 Jahren. Wir, bei cbb, besitzen langjährige Erfahrung in der erfolgreichen Umsetzung komplexer Großkundenprojekte in der digitalen Transformation für die Bereiche Automotive, Energiewirtschaft, Produktionsindustrie sowie der Installationstechnik. Unser Unternehmen ist an den Standorten Lübeck, Braunschweig, Stuttgart und Ingolstadt aktiv.

Für die Verstärkung unseres Teams im **Bereich Vertrieb** und den Ausbau der cbb Niederlassung in **Lübeck** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt, **einen**:

## Vertriebsprofi (m/w/d) für Softwarelösungen

**Ihr Aufgabenspektrum** erstreckt sich vom Aufbau und der Entwicklung der Vertriebsorganisation bis hin zur Erschließung neuer und moderner Vertriebskanäle. Weiterhin zählen zu Ihren Aufgaben die Etablierung neuer Produktideen, Dienstleistungen und Geschäftsmodelle und das direkte Berichtswesen an die Geschäftsführung. Zudem pflegen Sie einen engen Kontakt zu unseren Kunden und Partnern, identifizieren unsere Marktchancen und definieren Ziele für die unterschiedlichen Vertriebskanäle, die Sie anschließend umsetzen.

Ziel ist die Betreuung und der Ausbau bestehender, langfristiger Kundenstrukturen, Neukundenakquise, die Erweiterung der vorhandenen Absatzkanäle sowie der Ausbau von Kooperationen und neuen Marktsegmenten. Auf Basis technischer und kaufmännischer Parameter, erstellen Sie Angebote und unterstützen die Weiterentwicklung des Produktportfolios.

**Unsere gemeinsamen Ziele mit Ihnen:** Für MarCos, unsere Digitalisierungsplattform für die Bereiche Automotive, Energie und Industrie 4.0, entwerfen Sie im Schulterschluss mit uns Marktentwicklungsstrategien für aktuelle und neue Märkte. Neben den klassischen Marketing- und Vertriebsinstrumenten konzipieren und nutzen Sie Geschäftsstrategien im Bereich digitaler Märkte und Open Source mit dem Ziel einer hohen Marktdurchdringung und Diversifikation unserer aktuellen und zukünftigen Produkte.

### Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium des Wirtschaftsingenieurwesens, der Wirtschaftsinformatik, der Informatik oder des vertriebsorientierten Ingenieurwesens (o.ä.)
- Gute Kenntnisse im Bereich IT-Infrastruktur und Software
- Einschlägige Berufserfahrung im technischen Vertrieb
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit gepaart mit Überzeugungskraft, Verhandlungsgeschick und einer hohen Reisebereitschaft

### Ihre Vorteile:

- Vielseitige Vertriebsmanagementaufgaben
- Kreative Gestaltungsspielräume
- Die Möglichkeit zur maßgeblichen Weiterentwicklung des Unternehmens
- Langfristige und individuelle persönliche Entwicklungsperspektiven
- Ein attraktives Vergütungspaket, das Ihrer Verantwortung gerecht wird, inkl. Firmenwagen mit privater Nutzungsmöglichkeit
- Flexible Arbeitszeiteinteilung
- Attraktiven Standort an der Ostsee

**Jobnummer:** HL-69-H

**Ihre Bewerbungen als zusammenhängende PDF-Datei senden Sie bitte ausschließlich per E-Mail an:**  
[jobs@cbb.de](mailto:jobs@cbb.de)

### Ansprechpartner:

Andreas Fechner cbb software GmbH | Isaac-Newton-Straße 8 | 23562 Lübeck Tel.: 0451 / 397710 | [www.cbb.de](http://www.cbb.de)